PALESTRANTE · VENDAS & NEGOCIAÇÃO

Márcio Miranda

Palestras que transformam vendedores em equipes que vendem mais e negociam melhor

Mais de 30 anos formando profissionais de vendas e negociação no Brasil, EUA, México e Portugal. Leva para a sua equipe histórias reais, técnica aplicável e a energia que prende os participantes do começo ao fim



30+	1 milhão+	82 das 100	5
anos de experiência	pessoas capacitadas	maiores empresas do país	livros publicados

Autor do best-seller **Negociando para Ganhar** ◆ Comentarista da **Rede Globo** ◆ **Rádio Jovem Pan** ◆ Professor de MBA · **PUC-RS**

Palestras e atividades para o seu evento

01 **Negociando para Ganhar** DO BEST-SELLER
Como conduzir negociações com estratégia, proteger margens e construir acordos melhores para todos

02 **Vendas B2B de Alto Valor**
Como encurtar ciclos complexos, chegar a quem decide e conduzir vendas consultivas de grande porte

03 **Ganhe Mais Vendendo Valor e Não Preço**
Como evitar o leilão de preços, mostrar o valor da sua solução e vender sem descontos desnecessários

04 **Prospecção que Gera Reuniões**
Como usar o LinkedIn para encontrar as pessoas certas, iniciar conversas e conquistar reuniões qualificadas

05 **Vendas e Negociação na Era da IA** NOVO
Como aplicar a inteligência artificial para vender e negociar melhor, da preparação estratégica ao fechamento

06 **GameShow de Vendas** ATIVIDADE INTERATIVA
Sua equipe em times, disputando pontos com perguntas sobre o conteúdo do evento e placar ao vivo no telão

Leve o Márcio para a sua empresa

Keynote · In-company · Convenção de vendas
Presencial ou online · 60 a 120 min · conteúdo personalizado para a sua equipe, com dinâmicas, GameShow e votações interativas

Converse pelo WhatsApp

Márcio Miranda · Workshop Seminários Práticos
marciomiranda.com.br · (11) 99109-7186 · marcio@workshop.com.br